
NOTAS BREVES

S. S. Park, *Growth and Development: A Physical Output and Employment Strategy*, Nueva York, St. Martin's Press, 1977, pp. 145.

En esta obra se formula una estrategia de crecimiento para la producción física y el empleo para países de menor desarrollo relativo en la cual "se hace hincapié en las interrelaciones entre el mecanismo de la producción física de bienes y el empleo, excluidos los aspectos monetarios de las actividades económicas propias de una economía en desarrollo". Se hace hincapié en la creación de oferta más que en el criterio de demanda inducida y se resalta la incapacidad de los países subdesarrollados para lograr el crecimiento del capital. Examina las relaciones entre el sector de producción física y el sector de servicios a partir de las cuales se construye un modelo de crecimiento del empleo de fuerza de trabajo y se introduce el concepto de "multiplicadores de empleo".

Se discute también el problema de la disyuntiva de inversión entre agricultura e industria y se desarrolla un modelo de crecimiento para la agricultura y otro para la industria manufacturera. Se argumenta, entre otras cosas, que "un crecimiento máximo de la productividad agrícola por hectárea de tierra puede lograrse al invertir capital en plantas de fertilizantes y pesticidas en el sector manufacturero, más que invirtiendo el capital directamente en el sector agrícola".

Se formula también un modelo de crecimiento intersectorial y se examina el problema del comercio internacional y del desarrollo económico. Se utilizan datos históricos para los países industrializados y datos de sección transversal para los países en desarrollo para apoyar su teoría. R. P. S.

Alfred D. Chandler, *The Visible Hand: The Managerial Revolution in American Business*, Cambridge, Mass., Harvard University Press, 1977, 608 pp.

En esta obra se examinan los cambiantes procesos de la producción y la distribución en Estados Unidos y los modos en que han sido administrados. El análisis se centra sobre el aumento de las modernas empresas comerciales (constituidas por un gran número de unidades de operación distintas y administradas por una jerarquía de empleados asalariados) y sus administradores. Se argumenta que "la empresa comercial moderna toma el lugar de los mecanismos del mercado en la coordinación de las actividades de la economía y en la asignación de recursos" y que "en muchos sectores de la economía la *mano visible* del administrador reemplazó a lo que Adam Smith se refirió como la 'mano invisible' de las fuerzas de mercado".

El libro se compone de cinco partes: En la primera se observa el cambiante proceso de la producción y la distribución desde el decenio de 1790 hasta los años 1860; en la segunda se examina la revolución en los transportes y las comunicaciones durante la segunda mitad del siglo XIX; en la parte tercera se discute la revolución en la producción y la distribución; la siguiente trata de la integración de la producción masiva con la distribución masiva y; en la última parte se analiza la administración y el crecimiento de la empresa industrial moderna. R. P. S.

Jacques Lesourne, *A Theory of the Individual for Economic Analysis*, Contributions to Economic Analysis, Nº 114, Nueva York, Elsevier North-Holland, 1977, pp. 403.

El propósito de esta obra, conforme lo expresa el autor, es establecer "... una teoría integrada de la conducta individual, elaborada desde un punto de vista de economista pero en la cual se consideren los resultados de otras ciencias humanas". Se parte de un análisis del estado actual de la teoría del comportamiento individual en la economía y en otras ciencias humanas y se llega a la conclusión de que esta teoría ha sido desarrollada casi de manera independiente de otras ciencias humanísticas.

A partir de este análisis desarrolla una teoría con una orientación unificadora con base en el supuesto de "un solo período de tiempo y un conocimiento perfecto del medio ambiente" y presenta luego algunas aplicaciones del modelo integrado a campos específicos de la teoría económica (teoría de la demanda, mercado de trabajo, política de la empresa y teoría de la organización) y a la teoría del equilibrio general. El autor se propone analizar en un segundo volumen los efectos que resultarían si se abandona el supuesto de un conocimiento perfecto del medio ambiente y se considera en su lugar el supuesto de que existe una probabilidad de distribución para el funcionamiento de la economía y se extiende la teoría a modelos con varios periodos de tiempo. R. P. S.