

## NOTAS BREVES

T. W. Hutchison, *On Revolution and Progress in Economic Knowledge*, Cambridge, Cambridge University Press, 1978, 349 pp.

Esta obra de historia del pensamiento económico trata las contribuciones de Smith, Jevons, Ricardo y Keynes a la teoría económica. Hutchison examina a cada uno de los autores anteriores con el propósito de evaluar hasta qué punto han hecho progresar y han transformado a la ciencia económica. La obra intenta ayudar a conocer los alcances de la economía en la política económica.

El libro está dividido en 11 capítulos. Los primeros cinco describen y evalúan las obras de Smith, Mill, Ricardo, Jevons y Keynes. En los dos capítulos subsiguientes se analizan el papel de la teoría keynesiana en la política económica moderna y el papel de Keynes respecto de los absurdos de las teorías de competencia perfecta y certidumbre. Hutchison concluye que Keynes criticó los supuestos de certidumbre y competencia de la teoría ortodoxa sin llegar siquiera a esbozar un análisis alternativo. La revolución keynesiana es vacía en el sentido de su contribución teórica.

En el capítulo 8 se hace un análisis de los puntos de vista —revolucionarios y tradicionales— de los economistas sobre la historia de la economía. Hutchison aclara cómo se constituyó la historia del pensamiento económico como disciplina, y no simplemente como medio para “dar *pedigree*” a alguna escuela o doctrina. En el capítulo 9 se analizan algunas versiones modernas de la historia del pensamiento (Dobb y Robinson-Eatwell y Meek). Este capítulo es muy interesante e invita al debate sobre la distribución del ingreso en los autores neoclásicos.

En los capítulos 10 y 11 Hutchison presenta sus conclusiones en cuanto a la necesidad de una terminología técnica de la historia del pensamiento. Sugiere que el papel de la teoría económica en la política no puede definirse en términos generales. Hay que estudiar caso por caso, y distinguir en cada uno por qué canales políticos y académicos llega una teoría a influir sobre las decisiones.

A. G. R.

Basil Dalamagas, *A Value Added Tax for Greece*, Bangoa Occasional Papers in Economics, Núm. 13, Cardiff, University of Wales Press, 1978, 119 pp.

En este libro se analizan los efectos que se derivan de la implantación de un gravamen al valor agregado, impuesto sobre todas las transacciones de

bienes y servicios (excepto para la educación y los servicios médicos), a una tasa uniforme del 20%, en sustitución del paquete actual de impuestos indirectos existentes en Grecia.

La primera parte está dedicada al análisis de los aspectos teóricos de los efectos de un impuesto al valor agregado (IVA) así como el impacto de tal impuesto sobre sectores específicos de la economía de Grecia (agricultura, comercio exterior e industrias manufactureras). Con base en un análisis de series de tiempo (1958-1972) se comparan luego los ingresos hipotéticos que se derivarían del IVA, con los ingresos provenientes de los impuestos indirectos vigentes.

En la segunda parte se examinan las implicaciones del IVA respecto a la equidad de la carga sobre los contribuyentes, el grado de "rentabilidad" de los ingresos y la estabilización.

Entre las conclusiones importantes que se derivan del análisis cabe mencionar:

a) El peso del IVA propuesto tiende a afectar de manera excesiva a las clases de bajos ingresos debido a la inclusión de productos agrícolas.

b) El IVA es discriminatorio tanto horizontal como verticalmente "en el sentido de que discrimina entre individuos que pertenecen a la misma clase de ingresos, aunque difieran en otras características tales como ocupación, localización, edad, etc."

c) La industria se beneficiará al sustituir los impuestos indirectos por el IVA;

d) Los costos sociales de la conversión de impuestos serán mayores en los primeros años, pero en el largo plazo los beneficios sociales "con toda seguridad" compensarán todos estos costos.

R. P. S.

Alessandro Roncaglia, *Sraffa and the Theory of Prices*, Nueva York, John Wiley & Sons, 1978, 176 pp.

Este libro proporciona un panorama sobre la teoría de los precios de Sraffa en relación tanto con sus raíces en la economía política clásica como con las teorías de Marx y de Keynes.

Dividido en tres partes, el libro se inicia con un análisis de la teoría de Sraffa y sus relaciones con las orientaciones de la escuela clásica y la escuela marginalista. Se examina después el esquema analítico de Sraffa para el estudio de los precios y los salarios y termina con una evaluación crítica del enfoque marginalista comparando la metodología marginalista con la que está implícita tanto en el trabajo de Sraffa como en el de Marx.

Los objetivos de este libro, que intenta una interpretación correcta del trabajo teórico de Sraffa, son los de proporcionar un panorama de los desarrollos más recientes de la teoría económica y, tal vez aún más importante (como señala el propio autor), el de enfatizar el hecho de que la contribu-

ción de Sraffa a la teoría económica sugiere nuevas posibilidades y perspectivas para la investigación económica de naturaleza positiva.

El libro proporciona guías acerca de las direcciones que deben seguirse, referencias sobre áreas de investigación ya iniciadas por otros, así como sugerencias sobre temas de investigación que parecen promisorios.

R. P. S.

J. M. M. Ritzen, *Economic Growth and Income Distribution*, Nueva York, Elsevier-North Holland, 1977, 271 pp.

La vinculación entre teoría económica y políticas educativas y de distribución del ingreso constituyen la base analítica y de aplicación empírica de esta obra.

El libro se inicia con una introducción en la que se describe el plan de la obra (Cap. 1). Presenta luego el modelo básico de una economía constituida por sólo dos sectores cuyo comportamiento está sujeto a diversos supuestos en relación a la naturaleza de la producción, de la acumulación física y del capital humano y sobre la sustituibilidad entre distintos tipos de fuerza de trabajo. Se consideran también los costos de la educación y se discuten formas alternativas de bienestar social y su incorporación en el modelo, el cual se utiliza para vincular educación y distribución del ingreso (Cap. 2).

Se resumen luego las condiciones de la acumulación del capital y se describen en detalle las características de la versión más simple del modelo dual (con fuerza de trabajo sin educación y con fuerza de trabajo educada) (Cap. 3). El modelo se amplía al introducir en la función de bienestar un índice sobre la distribución del ingreso así como una desagregación de la fuerza de trabajo educada en dos clases (con distinto nivel educativo) y se analizan los efectos sobre el consumo *per capita* y el grado de desigualdad que genera la diferenciación educativa (Cap. 4).

De manera paulatina, el modelo se va complicando con la incorporación de retrasos de tiempo (Cap. 5) y formas de distribución de la tierra y del capital físico (Cap. 6). Se concluye con una revisión de las implicaciones del análisis (Cap. 7).

Para las aplicaciones empíricas del modelo se utilizan datos de dos países desarrollados (Holanda y Estados Unidos) y de dos países en desarrollo (México y Nigeria).

Aun cuando las derivaciones matemáticas son extensas y difíciles de seguir (se utilizan más de 400 ecuaciones) puede decirse que, además de la utilidad de los hallazgos, dada la gran variedad de alternativas que se consideran en el análisis, el libro constituye una buena guía para la exploración de las relaciones entre educación y desarrollo económico.

R. P. S.

James B. Ramsey, *Economic Forecasting — Models or Markets?* Londres, The Institute of Economic Affairs, 1977, 104 pp.

La forma simple y accesible en que Ramsey discute deficiencias y virtudes de la teoría económica y sus aplicaciones, hace de este ensayo un trabajo útil y esclarecedor.

El autor destaca, y con toda razón, las características estocásticas de la economía. Ésta no puede considerarse como una disciplina determinística. A partir de este convencimiento, Ramsey analiza con sencillez y profundidad el papel de la econometría, definiéndola como “un puente entre la realidad y la teoría económica” y caracterizándola como una metodología esencialmente probabilística.

Ramsey hace un justo balance de las limitaciones y posibilidades de la econometría. Señala la necesidad de planteamientos teóricos rigurosos que precedan la estimación econométrica de los fenómenos para evitar errores en la interpretación de los resultados. Al mismo tiempo que reconoce la imposibilidad de incluir comportamientos no cuantificables en los modelos (*v. gc.*, el comportamiento político), así como la frecuente formulación de modelos ingenuos (*naive*) y modelos *ad hoc*, el autor también reconoce la existencia de modelos econométricos que han tenido un gran éxito en la estimación y predicción (MIT-FRB en Boston, RDX en Canadá, etc.).

En el ensayo también se analiza la importancia de los elementos microeconómicos en el análisis macroeconómico. El argumento principal es que, independientemente de los problemas de agregación y de números índices, los economistas deberían de ser capaces de derivar la teoría macroeconómica de la microeconómica. Tal idea es cada vez más aceptada; Ramsey la justifica de manera brillante.

J. J. S. P.