

NOTAS BREVES

ALFRED S. EICHNER, *The Megacorp & Oligopoly. Micro Foundations of Macro Dynamics*, Cambridge, Cambridge University Press, 1976, 365 pp.

El propósito de este libro es el de proporcionar un conocimiento teórico sobre la manera en que se determinan los precios en el sector oligopólico de la economía de los Estados Unidos y sobre cómo tales precios, una vez determinados, afectan el crecimiento y la estabilidad de la economía en su conjunto.

El libro proporciona una explicación de la inflación, la cual ha desquiciado la política económica seguida en los países occidentales desde finales de la segunda guerra y propone un nuevo esquema microeconómico para purificar los modelos keynesianos de las influencias walrasianas derivadas de los *Principios* de Marshall.

Al centrar el interés sobre las que se consideran empresas representativas del siglo XX —las grandes corporaciones— el micromodelo presentado en este libro invierte los supuestos usuales del análisis económico. En lugar de suponer la existencia de empresas sin control sobre los precios, el libro examina cómo la gran corporación utiliza su poder de fijación de precios para financiar su propia tasa interna de crecimiento. El resultado es un modelo que determina la manera en que los precios son establecidos bajo el tipo de condiciones oligopólicas que prevalecen en la mayoría de las industrias en el mundo. Y, en lugar de suponer que las participaciones del ingreso relativo son estrictamente determinadas por las condiciones económicas y tecnológicas, el libro se concentra sobre la pugna entre los grupos sociales en competencia, la cual configura la distribución del ingreso, no sólo en el caso de aquellos que reciben compensación directamente de las “megacorporaciones”, sino también de los consorcios más grandes. De hecho es esta lucha, como el libro aclara, la que subyace detrás de la espiral inflacionaria salarios-precios. Por último, el problema de cómo abordar éste y otros problemas de control social planteados por las “megacorporaciones” se discuten en el capítulo final. Sin embargo, antes de llegar a tal punto del análisis, el libro presenta una revisión muy elaborada e integrada de las teorías micro y macroeconómica de las cuales deriva modelos más ortodoxos expuestos con una sorprendente claridad. Así, en muchos sentidos puede afirmarse que este libro, si no proporciona una alternativa a la teoría neoclásica, que algunos críticos han buscado durante mucho tiempo, constituye al menos una etapa importante en tal dirección. R. P.

ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL DEL TRABAJO. *El impacto de los convenios y recomendaciones internacionales del trabajo*. Ginebra, OIT, 1977, 113 pp.

Aun cuando ya se han publicado otros estudios sobre el valor y las normas internacionales de trabajo (establecidas por la OIT), muchas de ellas relativas a la influencia que los convenios y recomendaciones ejercen en la legislación y en la práctica nacionales, la finalidad de este libro es efectuar una evaluación más amplia sobre tal influencia.

En el primer capítulo se analizan las repercusiones de las actividades normativas de la OIT en la acción de la comunidad internacional de su conjunto.

Después se estudian las características más notables de dichas actividades, así como los efectos que emanan de las normas de la OIT por el mero hecho de que existen, independientemente de que hayan sido ratificados o no, la ratificación y sus consecuencias y los resultados que se obtienen con los procedimientos para controlar la aplicación de las normas. Igualmente es objeto de un breve examen el papel de otras normas establecidas en el marco de la OIT, a las que no se ha dado la forma de un convenio o una recomendación. En el último capítulo se esboza la evolución probable de las actividades normativas en el futuro.

Por último, el libro contiene dos anexos en los que se incluye una lista de los convenios y recomendaciones internacionales del trabajo y una bibliografía seleccionada sobre el tema. R. P.

LORD ROBBINS, *Political Economy: Past and Present. A Review of Leading Theories of Economic Policy*, Nueva York, Columbia University Press, 1976, 203 pp.

Las apreciaciones del autor sobre las teorías pasadas de la política económica, juzgadas a la luz del pensamiento y los problemas actuales, constituyen el tema de este libro.

Después de explicar en una breve introducción el sentido de la "economía política" como título y como tema, así como el plan de desarrollo de la obra (Cap. 1), el libro principia con el análisis de los problemas del consumo público y privado y sus interacciones (Cap. 2).

Se presenta enseguida una revisión de la teoría clásica de la organización de la producción en un sistema de propiedad privada y de mercado. El autor critica y complementa varios aspectos de dicha teoría a la luz de los desarrollos del pensamiento económico actual (capítulos 3 y 4). Luego analiza el curso de la historia de varias controversias en torno al manejo monetario y al equilibrio del sistema en su conjunto para actualizarlo con la discusión de algunos problemas macroeconómicos contemporáneos (capítulos 5 y 6) y dirige su atención a las teorías clásicas de la distribución y el bienestar para señalar tanto sus puntos comunes como sus diferencias con las orientaciones actuales de dichos temas (capítulos 7 y 8).

Contiene también una revisión de las teorías modernas de la organización y el manejo de la economía (Cap. 9) y un último capítulo analítico dedicado a las relaciones económicas internacionales pasadas y presentes (Cap. 10).

Por último, el ensayo concluye con la discusión sobre algunos problemas de filosofía política y de organización que constituyen los antecedentes de la presente discusión de política económica. R. P.