

NOTAS BREVES

J. S. CRAMER, *Empirical Econometrica*. Amsterdam, North Holland, 1969, 277 pp.

En los tratados de econometría de la literatura corriente, el tema central manejado es el de la estimación de parámetros según el modelo lineal general de la estadística, y la presentación varía de ordinario en cuanto al grado de abstracción y la introducción de metodologías nuevas.

Sin embargo, en esta obra J. S. Cramer sigue un enfoque diferente e introduce una variedad de ejemplos mucho más extensa (la introducción de procesos estocásticos, por ejemplo) y a todo lo largo del texto la idea central es la de presentar ejemplos de aplicaciones de modelos estadísticos.

Dos capítulos sumamente interesantes son los de la conducta del consumidor y la distribución del ingreso (Caps. 3 y 4) respectivamente; por lo demás, el autor trata con estilo ágil y didáctico casi todos los temas tradicionales de la econometría.

Una observación importante que hace el autor en la introducción se refiere a lo que podría significar un giro completo en la investigación econométrica: la de sustituir los modelos con una parte sistemática y un error aditivo (modelo clásico) por un modelo que incorpore el argumento probabilístico en todo el contexto del modelo. Esto último se ilustra en el capítulo 1 sobre fenómenos de espera.—A. G. R.

MORRIS SINGER, *Growth, Equality and the Mexican Experience*. Austin, The University of Texas Press, 1969, 341 pp.

El presente libro constituye un intento más por explicar y relacionar algunos postulados de la teoría del desarrollo económico con la realidad concreta de un país. El profesor Morris Singer de la Universidad de Connecticut, después de un estudio intensivo de seis meses en nuestro país, recopilando información estadística y realizando entrevistas personales con expertos en la materia, pudo reunir los elementos necesarios para analizar desde un punto de vista particular la economía mexicana en relación con el crecimiento económico y la "igualdad", abarcando dentro del concepto anterior algunos de sus componentes más importantes, en especial el comportamiento en la distribución del ingreso a través de su influencia en la demanda agregada.

La hipótesis central del libro establece que los conceptos de igualdad y desigualdad deben ser estudiados dentro de un marco estructural concreto, ya que "en algunos casos la igualdad creciente puede promover el desarrollo económico, mientras que en otros el aumento en la desigualdad resulta preferible a los objetivos del crecimiento".

Este libro comprende once capítulos en los que se pretende dar un esquema histórico destacando el desarrollo económico de México y la influencia de la Revolución en éste para después entrar de lleno en aspectos tan importantes como la distribución y el desarrollo; la distribución, el consumo y el ahorro; un análisis de las perspectivas de inflación y un desglose general de las políticas económicas y sociales del gobierno. Al

final presenta conclusiones de gran interés para quienes se interesan por conocer con amplitud el proceso de desarrollo que ha seguido nuestro país. A. G. G.

ERNEST MANDEL, *Tratado de economía marxista*. México, Ediciones ERA, Colección El Hombre y su Tiempo, 1969, 2 Vols., 802 pp.

El autor —uno de los más reconocidos expositores del marxismo— se ha fijado como meta en este *tratado* ver si “a partir de los datos empíricos de la ciencia de hoy... lo esencial de la teoría económica de Marx continúa o no siendo válido”. Este solo hecho hace que esta obra sea de mayor importancia que otras del género que se han limitado a “explicar” la teoría marxista a partir de las obras mismas de Marx, Engels o sus principales discípulos.

Los temas que se tratan en los 18 capítulos de que consta la obra son: I, trabajo, producto necesario, sobreproducto; II, cambio, mercancía, valor; III, dinero, capital, plusvalía; IV, el desarrollo del capital; V, las contradicciones del capitalismo; VI, el comercio; VII, el crédito; VIII, la moneda; IX, la agricultura; X, reproducción y crecimiento de la renta nacional; XI, las crisis periódicas; XII, el capitalismo de los monopolios; XIII, el imperialismo; XIV, la época de decadencia del capitalismo; XV, la economía soviética; XVI, la economía del período de transición; XVII, la economía socialista, y XVIII, orígenes, auge y extinción de la economía política.

Esta obra no pretende de ninguna manera haber agotado el tema puesto que, como su autor mismo lo reconoce, “la teoría económica marxista no debe ser considerada como un resultado definitivo de investigaciones ya realizadas”. Al contrario, este *Tratado* —al igual que, por ejemplo, *La economía política del crecimiento* de Baran o *Racionalidad e irracionalidad en la economía* de Godelier—, debe considerarse como punto de partida de nuevas investigaciones.—O. L. P.

WILBUR THOMPSON R., *A Preface to Urban Economics*. Baltimore, The Johns Hopkins Press, 1965, 413 pp.

Considerando la tendencia general e inexorable hacia cada vez mayores y más complejas ciudades así como los problemas y cambios que éste hecho origina, se deriva la necesidad de un mayor número de investigaciones en este nuevo campo de la economía del desarrollo y el crecimiento urbano.

Aunque de carácter introductorio, este libro, entre los pocos que existen sobre la materia, es un buen intento de estudiar la economía urbana. Se presenta organizado en dos partes, en una de las cuales se considera el área urbana como un mercado de trabajo local único, cuyo funcionamiento es medido y evaluado por los mismos tres índices básicos de la economía del bienestar que se usan a nivel nacional. Estos son: 1) afluencia: expresada como un alto y creciente nivel de ingreso; 2) equidad: considerada como una justa distribución del ingreso; 3) estabilidad: considerada como el problema del mantenimiento del empleo y el ingreso como el de lograr la eficiencia en el uso de los recursos.

En la parte restante se presenta un análisis intraurbano orientado hacia problemas y políticas en las ciudades. A través de los 5 capítulos que lo constituyen se presentan tres temas básicos: 1) las causas y consecuencias de la pobreza en las ciudades; 2) el olvido del papel que juega el sistema de

precios; y 3) las grandes implicaciones sociales, económicas y políticas de las ciudades.

La falta de integración entre las dos partes del libro, nos dice el autor, refleja la poca participación que hasta ahora han tenido los economistas en este campo, así como también el hecho de que los administradores y planificadores urbanos se han visto forzados a valerse de su propio análisis económico.—G. G.

PHILIP M. HAUSER y LEO F. SCHONORE, compiladores, *The Study of Urbanization*. Nueva York, John Wiley & Sons, Inc., 1965, 554 pp.

La necesidad de estudiar la ciudad como una unidad socioeconómica, paralelamente a la existencia de importantes áreas de investigación que aparecen prácticamente más atendidas con relación a la urbanización —particularmente, las ciencias sociales— dio lugar a la creación por el Social Science Research Council, de un comité interdisciplinario, denominado Comité de Urbanización.

Este libro, su producto, intenta corregir la situación mencionada presentando un inventario y evaluación de los trabajos realizados sobre urbanización en áreas tales como: economía, geografía, ciencia política, sociología y antropología. Entre ellos resultan de particular interés para los estudios de urbanización en nuestro país los capítulos: un examen de la geografía urbana; teoría e investigación en la sociología urbana; aspectos económicos de la investigación urbana; ciudades en desarrollo y sociedades industriales; un análisis cultural cruzado; la estructura espacial en las dos Américas; investigación de fronteras en la geografía urbana; el crecimiento y desarrollo económico urbanos; los tipos ideales de urbe tradicional (con referencia especial en su apartado A al caso de la ciudad de México); y aspectos históricos de la urbanización.

El volumen, además de sintetizar cerca de cinco años de estudio del tema, señala la "brecha" existente en el conocimiento acerca de los antecedentes y las consecuencias de la urbanización y muestra "las limitaciones de los conocimientos urbanísticos por razones de su inadecuada justificación empírica y por estar basados esencialmente en limitadas observaciones en el tiempo y en el espacio" y pone de relieve la importancia y las bondades que tiene la "investigación cultural cruzada" para el estudio de la urbanización.—A. S.

DAVID J. FOX, "Urbanization and Economic Development in Mexico". *Cities in a Changing Latin America*. Londres, Latin American Publications Fund. 1969, 48 pp.

David J. Fox, conocido especialista de la América Latina, nos dice que la urbanización, el desarrollo económico y las relaciones entre ellos, constituyen tres de los principales procesos económicosociales en México, y considerada la tendencia creciente del proceso de urbanización así como la preocupación por lograr un desarrollo económico rápido y sostenido, es evidente la importancia de su estudio. Así, el objeto central de su trabajo es la consideración y el análisis de dichos procesos.

El análisis del proceso de urbanización y del desarrollo económico lo hace en forma general, limitándose a proporcionar datos sobre los indicadores más conocidos de estos fenómenos. El estudio lo divide en tres secciones y al final agrega algunas conclusiones: Urbanización; Desarrollo económico; Regiones económicas y puntos de crecimiento, y Conclusiones.

Podemos decir que el autor llega a conclusiones ya conocidas ampliamente cuando afirma que algunas partes del país son más productivas que otras y que la relación entre la productividad económica de los habitantes y sus niveles de vida puede demostrarse fácilmente y que existen similitudes entre la distribución de las características económicas y los patrones de migración, por lo que concluye que existe una relación estrecha entre desarrollo económico y expansión urbana.—G.G.

G. BREESE, compilador, *The City in Newly Developing Countries*. Englewood Cliff, N. J., Prentice Hall. 1969, 535 pp.

Este libro es una selección de artículos sobre la investigación del desarrollo y el crecimiento de las ciudades en los países de reciente desarrollo.

Diferentes autoridades de renombre mundial en la materia como: David Murphy, Regheb Hamdam, Elizaga, Zacharich, etc., exploran diferentes factores del surgimiento de los centros urbanos.

El libro se inicia con una discusión del estado actual de la urbanización, de las tendencias mundiales y de las principales regiones implicadas (Asia, África y América Latina) analizadas a través de datos recientes de censos, informes de las Naciones Unidas e informes de los gobiernos, así como de otras publicaciones de organismos independientes. La segunda sección considera el papel de la ciudad en el crecimiento económico y el cambio social en los nuevos países en desarrollo e incluye algunas selecciones relativas a ciudades predominantes y diseños internacionales de tecnología y división del trabajo. La tercera sección enfoca la población urbana, diseños de migración y ajuste a la vida citadina así como las implicaciones políticas de la urbanización.

Finalmente, el libro compara la estructura de las nuevas ciudades en desarrollo con ciudades de naciones desarrolladas y considera la cuestión de si la tecnología del futuro puede dar lugar a un tipo de vida urbano totalmente diferente.

La mayoría de las selecciones del libro suministra material de lectura (abundantemente ilustrado con mapas y cuadros) para personas interesadas en investigar estas áreas específicas con mayor detalle.—L.M.M.L.